

20 ans d'expérience En Relation Client Et Développement commercial

LINKLI
La relation client sur mesure

DÉCOUVREZ NOTRE CAS CLIENT

BRUNET
L'offre multitechnique de proximité

Détection d'opportunités / Prise de Rdv Prospection et fidélisation de parc client

Les objectifs de notre client :

- Accroître le chiffre d'affaires de ses agences en développant le portefeuille de prospection de ses commerciaux
- Réactiver son parc de clients actifs et inactifs
- Faciliter l'organisation commerciale par une gestion déléguée des agendas

RÉSULTATS OBTENUS

8%

DE RDV EXPLOITABLES SUR
LA CIBLE PROSPECTS

40%

DE RDV SUR LA CIBLE
CLIENTS

NOTRE CLIENT TÉMOIGNE

« LINKLI nous accompagne dans nos diverses campagnes de prise de RDV depuis de nombreuses années maintenant. Votre sens du relationnel ainsi que la performance de vos équipes nous ont permis de collaborer ensemble dans un climat de totale confiance et satisfaction. Les retours de nos clients et de nos collaborateurs nous incitent à poursuivre notre relation dans ce sens avec Linkli pour continuer à grandir ensemble et développer nos démarches commerciales avec succès »

Corentin Le Dréau
Chargé de marketing

BRUNET
L'offre multitechnique de proximité